

ATTRACTION

NUMMER 1/2019



INNOVATION

3

Nya TLC Plus säkerställer rätt lufttryck



REPORTAGE

4

"Med Trelleborg är det på riktigt"



REPORTAGE

8

Ett samarbete byggt på förtroende



I DETTA NUMMER

Bästa läsare,
Precisionslantbruket håller gradvis på att förvandla lantbruket till en högteknologisk verksamhet. Trelleborgs erbjudande utöver däck och fälgar innefattar digitala tjänster som möjliggör för lantbrukaren tillgång till viktig data som gagnar hållbarheten i framtida skördar. Rätt lufttryck kan exempelvis minska lantbrukets rörliga kostnader genom lägre bränsleförbrukning, bättre dragkraft och högre avkastning. I detta nummer av *aTraction* presenterar vi vår nya TLC Plus app som mäter potentiella lufttrycksskillnader mellan det optimala och det faktiska lufttrycket i däck.

Att vi ska verka för ett hållbart samhälle framgår tydligt av Trelleborg-koncernens klimatmål "20 by 20". Målet innebär att koncernen under åren 2015–2020 ska bli 20 procent klimateffektivare. På sidan 13 kan du läsa om investeringen i en avancerad biobränslepanna som just nu pågår i vår anläggning på Sri Lanka.

Våra kundrelationer är i fokus i allt vi gör, från utveckling av nya lösningar till lokal närvaro och service i alla led. Läs gärna om några av våra kunder som ser vikten av lösningar som lönar sig över tiden, både vad gäller kvalitet och service.
Trevlig läsning!



Susanna Hilleskog
Verkställande direktör
Trelleborg Wheel Systems Nordic AB

INNEHÅLL

INNOVATION

Nya TLC Plus säkerställer rätt lufttryck

3



PRODUKTION

Får snurr på världens hjul

6



TESTIMONIALS

Däck som tål tuffa tag

10



PRODUKTNYHET

Trelleborg uppgraderar TM1000 till ProgressiveTraction®

12



HÅLLBARHET

Övergång till förnybar energi

13



KONTAKT

Vi finns här för dig

15



Trelleborg Wheel Systems Nordic AB
Box 1088, 231 81 Trelleborg
Tel: +46 410 510 00
E-post: tw.s.nordic@trelleborg.com
www.trelleborg.com/wheels
Ansvarig utgivare: Susanna Hilleskog
Produktion: Mediaspjuh AB
Tryck: Exakta 2019, 213 76 Malmö, Sverige



TLC Plus-kit



Nya TLC Plus säkerställer rätt lufttryck

Redan 2011 lanserades Load Calculator-appen, TLC. Det var då branschens första belastnings- och tryckkalkylator som gav användaren väsentlig information för att anpassa däckens lufttryck efter rådande förutsättningar. Nyligen kom uppföljaren Trelleborg TLC Plus.

Den nya TLC Plus-appen är ett avancerat, sensor-baserat kontrollsystem som mäter potentiella lufttryckskillnader mellan det optimala lufttrycket och det faktiska lufttrycket. Denna information kommuniceras sedan via trådlös anslutning till lantbrukarens mobila enhet eller dator.

TLC Plus har utformats och konstruerats för att möta utmaningarna i det moderna och framtida lantbruket. Medan standardfunktionerna hos TLC tillåter exakt beräkning av lämpligt lufttryck för alla tillämpningar, kontrollerar de nya TLC Plus funktionerna om maskinparken i praktiken är inställd med optimalt lufttryck

och rekommenderar de justeringar som behövs.

Detta är möjligt tack vare en TLC Plus-sats som integrerar appen med TPMS-sensorer (som monteras på däckventilerna) och en gateway som möjliggör dataöverföring till mobila enheter. Molntekniken tillåter verktygen dessutom att traktorerna övervakas på avstånd så att lantbrukarna kan bedöma om maskinerna arbetar med lämpligt lufttryck från sitt kontor. Denna konfiguration garanterar maximal säkerhet och effektivitet för verksamheten på större gårdar och för entreprenörer som arbetar med stora maskinparker.

Användning av rätt lufttryck kan minska lantbrukets rörliga kostnader. Faktum är att rätt lufttryck minskar bränsleförbrukningen, samtidigt som dragkraften och avkastningen ökar, vilket skyddar och förbättrar det moderna lantbruket.



Scanna QR-koden
för att se mer
om TLC Plus.

Läs mer på www.Trelleborg.com/wheels/TLCPlus

"Med Trelleborg, är det på riktigt"

I början av året utökade Lundby Maskinstation i västgötska Trädet sin redan stora maskinpark med tre nya traktorer från John Deere. Samtliga utrustade med däck och dubbelmontage från Trelleborg Wheel Systems. Varför?

– Därför att Trelleborg är det enda däck som fungerar. Det är helt enkelt outstanding, säger Fredrik Johansson som äger och driver företaget.

Det doftar vår på den västgötska landsbygden. Träden lyser i ljusgrönt och på åkrarna har den första sådden trängt igenom myllan.

Här har Fredrik Johansson drivit Lundby Maskinstation sedan 1997, då han endast med en gödseltunna startade företaget. Basen för företaget är gården Lundby som Fredriks farfars far Alfred Johansson köpte 1913 och som sedan dess har ägts och brukats inom familjen.

Sedan starten 1997 har det hänt saker. I dag arbetar ett 20-tal personer på firman och på åkrar och vägar i Västra Götaland och södra Sverige rullar tre grävmaskiner, fem lastmaskiner, fem traktorer, en skördetröska och fyra lastbilar. Dessutom finns gödselspridare, fyrkantspressar och ett sågverk.

Och så mycket som det bara går rullar maskinerna på däck från Trelleborg.

– Absolut! För mig är däck viktigt, här är jag något av en fanatiker. Du kan ha rätt maskin, men med fel

däck faller det direkt, säger Fredrik.

– Med Trelleborg får jag bra däck plus suverän support och backup om något skulle krångla. Trelleborg har motsvarat mina förväntningar under alla år – och det med råge. Allt fungerar klockrent.

Däck med bra bredd

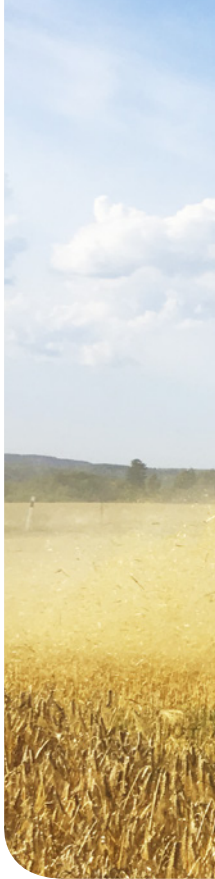
Lundby Maskinstation arbetar med många olika typer av maskiner som traktorer, skördetröska och entreprenadmaskiner. De flesta är utrustade med Trelleborg-däck, främst Trellebogs lantbruk radialdäck i TM-serien. Däck som är särskilt utformade för motorstarka traktorer med krav på hög lastkapacitet och som genererar en stor dragkraft på alla typer av jordar.

– För mig är ett bra däck ett däck med brett spann, något som kan schakta ena dagen, köra på gräsvall utan att förstöra den nästa dag och sedan köra på isgator och ploga snö när vintern

kommer, säger Fredrik och nämner vinterförhållanden när traktorerna knappt har kunnat ta sig fram – men då på andra däck.

– TM-serien ger ett fantastiskt bra fäste i förhållande till effekten på traktorn. På våra traktorer kör vi med 900/60R42 TM900 HP bak och lite för stora framdäck, 710/60R34 TM900 HP, men det är så jag vill ha det. Samtliga våra traktorer har de här dimensionerna och det är helt suveränt.

Just lite speciella dimensioner på däcken är något av Fredrik





Den stora tröskan rullar på ovanligt stora däck som bidrar till reducerad markpackning.

Johanssons specialitet. Många har rynkat på näsan när Fredrik har kommit med sina önskemål, men han har stått på sig. Och i slutändan har det alltid blivit bra.

Skördetröskan är ett lysande exempel på detta. I dag rullar maskinen på Trelleborgs TM900 HP-serie, vilket är en ovanlig däckserie på tröskor. De valda dimensionerna 900/60R38 TM900 HP fram respektive 710/60R30 TM900 HP

bak bidrar till en reducerad markpackning men bibehåller en hög belastningskapacitet vilket gynnar miljön.

– Tar man tröskan, till exempel, var det ingen som trodde på mig när jag berättade vilken dimension jag ville ha, men med Trelleborg kom jag i hamn direkt. Det är inte många millimeter tillgodo mellan däck

” Du kan ha rätt maskin, men med fel däck faller det direkt.

Fredrik Johansson

och maskin, men de lyssnade och jag är jättenöjd. Det är så ett perfekt samarbete ska vara. Det måste finnas ett ömsesidigt förtroende, säger Fredrik och berättar att de först provkörde med band på tröskan.

– Men eftersom jag vet vad Trelleborg kan leverera, så blev valet väldigt lätt. Jag kör hellre med lite dyrare däck och slipper därmed allt som kan hända med banden. Det som inte finns krånglar inte.

Faktiska kostnaden viktigast

Fredrik poängterar i sammanhanget att det är den faktiska kostnaden när däcket är färdig använt efter 5 000–6 000 timmar som är det viktiga, inte inköspriset.

– Om vi kommer till kniviga lägen, med exempelvis surt underlag, tror jag hellre på dubbelmontage

än band. Det sparar pengar i underhåll.

Ett annat plus är att jag kan flytta däck mellan både tröska och gödselspridare, säger Fredrik.

Trelleborg har funnits med i Fredrik Johanssons företagsliv sedan han var yngre. Anledningen var att det bara var Trelleborg som hade breda däck och, som Fredrik uttrycker sig, ”tog upp matchen med att skapa det lilla extra”.

– Trelleborg har svarat upp till allt som jag har önskat under alla år. Har det varit problem, ja, då kommer det en tekniker och gör en bedömning direkt. Med Trelleborg är det på riktigt utan en massa tjafs. Det är sådant som ger förtroende till fortsatt samarbete, avslutar Fredrik.



Fredrik Johansson, ägare av Lundby Maskinstation.



Utbildning och lagarbete är framgångsfaktorer vid Trelleborgs tillverkningsanläggning i Lettland.

TEXT: JURIS KAŽA FOTO: EDIJS PĀLENS

Får snurr på världens hjul

Trelleborg Wheel Systems koncentrerar sin fälgproduktion till anläggningen i Liepāja, Lettland. Denna anläggning kommer därmed att ansvara för Trelleborgs globala fälgproduktion.

Platschefen Liene Giertmane-Done leder ett team som tillverkar fälgar från 3 till 54 tum i diameter, avsedda för allt från gaffeltruckar och lantbruksmaskiner till stora skogsmaskiner. Liepājaanläggningen ska öka sin golvyta med 73 procent och byggnaden kommer snart att vara fylld med tillverkningsutrustning och en ny målningsanläggning. Den blir ett kompetenscentrum för tillverkning av hjul och fälgar.

Skräddarsydda hjul

Liene Giertmane-Done har i fyra år lett tillverkningen av fälgar i storlekar mellan 3 och 20 tum, och försett de flesta av dem med däck från Trelleborg på Sri Lanka, enligt

kundernas önskemål. Hjulen, ofta skräddarsydda produkter, levereras till internationella originaldeltillverkare av lantbruks- och industrifordon.

”

Det är på verkstadsgolvet som kompetens skapas.

Liene Giertmane-Done, platschef

Med sin utbildning från Banking Institution of Higher Education, en magisterexamen inom finans, och gedigen erfarenhet från Trelleborg inom ekonomi kom hon till Liepāja utan någon renodlad teknisk utbildning i bagaget, men hon har lärt sig massor under resans gång.

– Jag arbetade med ekonomi i tre år och jag ville veta vad som dolde sig bakom siffrorna. Jag såg hur resultatet påverkades av

samarbetet mellan operatörerna. Jag testade att själv köra maskiner, montera däck och svetsa fälgar, säger Liene Giertmane-Done.

– Jag älskar produktionssidan. När arbetsdagen är slut kan jag se vad jag har tillverkat, och på vägen hem kör jag ofta förbi lantbruksfordon som rullar på våra hjul.

Nöjda medarbetare

Trelleborg lät Liene Giertmane-Done gå en utbildning vid Manufacturing Excellence School, något som tog henne till flera andra Trelleborg-verksamheter och gav henne en rad färdigheter, till exempel SMED-metoden (single-minute exchange of die) för att minska ställtiden mellan olika produktionsserier. Med hjälp av SMED-kunskaperna som hon tog med sig till sina teamledare och andra anställda har Liepājaanläggningen i år lyckats pressa ställtiden till en timme för en ny

Liene Giertmane-Done har deltagit i Trelleborgkoncernens utbildningsprogram Manufacturing Excellence School. Där har hon lärt sig det senaste inom -praktik och metod för produktionssystem. Sedan 2014 är hon platschef i Liepāja.



73%

Liepāja-anläggningen ska öka sin golvyta med 73 procent.

Gatis Gucs är maskinoperatör vid tillverkningsanläggningen i Liepāja.

produktionsserie på en linje. År 2013 var ställtiden åtta timmar. Metoden sparar anläggningen cirka 85 000 euro per år och medarbetarna känner sig mycket nöjdare när de snabbt kan få ut produkterna till kund.

Teamet skaffade sig kunskaper om andra verktyg, som 5S, det japanska systemet som står för sortera, systematisera, städa, standardisera och sköta om, samt om Hoshin-planering. Det resulterade i att man kunde ompröva placeringen av maskinerna och frigöra cirka 1 000 kvadratmeter för nya maskiner och flera operatörer, samtidigt som effektiviteten förbättrades.

– Vi planerade om hela processflödet inom det befintliga arbetsområdet och förbättrade genomströmningen med 20 procent.

Operatörerna känner nu ett större ansvar för vad de gör. De engagerade sig i att organisera om i sina arbetsområden, och nu kan de arbeta så som det passar dem bäst. Det är här som kompetens skapas.

– Jag är inte ute efter att man ska jobba hårdare. Jag vill göra arbetet enklare, och låta alla arbeta smartare. Många anställda i Liepāja-anläggningen har också besökt andra Trelleborg-anläggningar för att få utbildning och erfarenhet, för att lära sig tillverkningsprocesser, och inte minst för att vässa sina språkkunskaper.

Föränderlig miljö

Liene Giertmane-Done planerar att köra två- eller till och med treskift vid Liepāja-anläggningen, i mån av behov.

– Vi rekryterar inte i största

allmänhet. Vi letar efter de bästa, de som vill arbeta i en föränderlig miljö och som är flexibla. Vi åker till universitet och yrkesskolor och bjuder in eleverna att komma hit och se vår arbetsmiljö, säger hon.

I ett land som har en lång historia av emigration till andra europeiska länder konstaterar Liene Giertmane-Done att människor nu kommer tillbaka till Lettland och till Trelleborgs anläggning i Liepāja. Till exempel återvände nyligen två valsverksoperatörer efter att ha arbetat i Storbritannien respektive Irland i tio år.

Smartare och enklare

På frågan om vad som drar människor till Trelleborg i Lettland pekar Liene Giertmane-Done på anläggningens utbildningssystem och på ersättnings- och förmånsprogrammen. Lagarbete i en ständig strävan att arbeta smartare och enklare är också en faktor. Liene Giertmane-Done beskriver sina mål på följande sätt:

– Jag vill att man ska komma till jobbet med ett leende på läpparna, och att man ska känna sig nöjd när man går hem till sin familj efter jobbet. Vi satsar inte bara på att jobba hårt, vi försöker höja ribban varje dag och hela tiden göra vår arbetsplats enklare att jobba på.

HJUL OCH FÄLGAR

Trelleborgs sortiment av hjul och fälgar sträcker sig från 3 till 54 tum och kan levereras i många olika konfigurationer beroende på tillämpning, krav på lastkapacitet och flera andra parametrar som påverkar konstruktionen. Hjulen och fälgarna är framtagna enligt olika specifikationer, till exempel avseende storlek, integrerade nav, lager, borrarade hål, förskjutningar, plåttjocklek, ytbeläggning etc. för att uppfylla de prestandakrav som ställs.



Aldis Dima, maskinoperatör.



Ett samarbete byggt på förtroende

Ett bra däck svider en gång i plånboken, ett mindre bra svider flera gånger. Vidsomsorden kommer från Carl Lindell, vd på maskinhandelsföretaget Axima.

– Väljer våra kunder ett däck från Trelleborg Wheel Systems vet både vi och kunden att kvaliteten och supporten blir därefter. Trelleborg står för tillit, säger Carl Lindell.

Axima verkar på 18 platser runt om i Västra Götaland, Östergötland, norra Halland, Jönköpings och Kalmar län med huvudkontor i västgötska Grästorp. Affärsidén är glasklar; att förse lantbrukare och entreprenörer med rationella maskinlösningar samt tillhandahålla professionell support och service.

Fokus ligger på lantbruksmaskiner, men Axima har även ett ben i entreprenadverksamheten.

Båda koncepten bottnar i tre ledord: engagemang, tillgänglighet och trygghet.

– Vi vill vara ett bra alternativ

inom våra områden samtidigt som vi vill växa tillsammans med våra kunder, säger Carl Lindell.

Trelleborg Wheel Systems säljer sina produkter via tre kanaler: maskintillverkare, maskinåterförsäljare och däckåterförsäljare. Här utgör i dag Axima en av Trelleborg Wheel Systems viktiga maskinåterförsäljare med flertalet nöjda kunder genom åren.

Lång tradition

Historiskt sett har Axima en lång tradition av att samarbeta med Trelleborg. Goda erfarenheter av service, problemlösning och bra

representanter har skapat en nära samverkan mellan parterna där förtroende och kvalitet speglar bilden.

– Det är mycket som ligger på pluskontot när det handlar om Trelleborg och då inte bara däcken. Blir det problem löser de dem smidigt och enkelt. Det är tydligt att Trelleborg alltid vill göra affärer på bästa sätt genom att göra både oss och våra kunder nöjda, säger Carl Lindell.

– Traditionsmässigt sett gäller detta också för vårt engagemang med många av våra kunder. Ofta går ett lantbruk i arv och då är ett tidigare lyckat samarbete och starka

” Det är mycket som ligger på pluskontot när det handlar om Trelleborg och då inte bara däcken. Blir det problem löser de dem smidigt och enkelt. Det är tydligt att Trelleborg alltid vill göra affärer på bästa sätt genom att göra både oss och våra kunder nöjda.

Carl Lindell, vd Axima

band viktigt. Litar man på någon, som vi gör med Trelleborg, blir valet enkelt när det kommer till fortsatt samarbete.

Carl Lindell tog, tillsammans med Morgan Broberg, över företaget 2004. I dag finns även en tredje delägare, Johan Fredricson. Och sedan övertagandet har Axima vuxit rejält, både av egen kraft och genom förvärv.

– När vi tog över omsatte företaget 88 miljoner kronor, idag är siffran mer än tiodubblad, 950 miljoner kronor, säger Carl Lindell.

– Huvudsakligen arbetar vi med maskiner från Case IH och New Holland, men vi representerar även flera andra världsledande agenturer.

Viktigt ur miljöaspekt

Och med starka och robusta lantbruks- och entreprenadmaskiner behövs lika starka och hållbara däck. Däck som har bra dragkraft för lantbruket och som Axima vet att kunden kommer att bli nöjd med.

– Det finns många sorters däck på marknaden, men för att verkligen veta att kunderna kommer att bli nöjda intervjuar vi dem och frågar vad de vill ha ut av däcken. Då blir det oftast Trelleborg, säger Carl Lindell.

– Vi arbetar med radialdäck från Trelleborgs TM-serie, däck som vi vet att kunden kommer att spara pengar på samtidigt som det sparar på miljön.

Just miljöaspekten är viktig för Axima. Genom att sälja däck som klarar större belastning och som

kan köras med mindre lufttryck gör inte markägaren av med så mycket diesel under lantbruksarbetet.

– Utvecklingen av dagens traktorer går hela tiden framåt och då gäller det att däcken hänger med i samma takt. Släpper man exempelvis ut luft för att öka dragkraften och därigenom få större anläggningstryck måste man veta att däcken klarar av det. Med Trelleborgs TM-serie vet vi

att det fungerar, säger Carl Lindell.

Service, kontakt och lättillgänglighet är viktiga aspekter när det handlar om att utrusta sin lantbruks- eller entreprenadmaskin med robusta däck som man vill ska klara av jobbet.

Då är ofta långa och bra relationer avgörande när det kommer till att göra lönande affärer.

– Många kunder kan ha en klar åsikt om vilket däck som ska sitta på maskinen. Väljer kunden då ett däck från Trelleborg vet vi båda att slutresultatet blir därefter. Det vill säga bra support genom däckets hela livscykel, säger Carl Lindell som har sin bild av Trelleborg klar:

– Jag förknippar Trelleborg med en slags svenskhet, en tillit genom alla led.



Carl Lindell, vd på Axima, är mycket nöjd med samarbetet. "Trelleborg står för tillit och kvalitet".

Däck som tål tuffa tag

"Ändra aldrig ett vinnande koncept", säger Bjarne Kalberg på gården Kalberg som ligger vid Nærbø utanför Stavanger. Han ger däcken från Trelleborg Wheel Systems en riktig utmaning och kan inte tänka sig att byta märke.



Bjarne Kalberg har kört över 10 000 lass av sten bara de senaste två åren. Då krävs däck som verkligen håller måttet.

Han kallar sig fortfarande bonde, men mjölkkvoten ska han sälja och fåren som nu betar på gårdens marker är inte hans egna. För 15 år sedan gjordes en omställning till något som ligger ganska långt från lantbruk. Bjarne har ett stort stenbrott en liten bit från sin gård.

– Det började i liten skala med ett grustag och koncession på fem hektar. Men så ville entreprenörerna ha mer, säger Bjarne.

Tunga lass

Idag har grustaget blivit ett stenbrott på tio hektar där sand utgör en sjättedel och resten är berg. Koncessionen är på 100 meter (höjd från toppen till botten), och hittills har man kommit halvvägs.

Det är företaget Stangeland Maskin AS som driver stenbrottet. De har 15 anställda, och dessutom kör Bjarne för dem. Han använder en stor Valtra S 353 traktor på 12 ton med en vagn på 10 ton, vilket ger 15 tons tryck på bakaxeln.

Traktorn är utrustad med Trelleborg TM900 High Power med dimension 710/75R42 på bakhjulen. Det är ett traditionellt radialdäck som egentligen är utvecklat för lantbruk, men Bjarne anser att det också passar ypperligt för att köra i grustaget. I själva verket kan han inte tänka sig att byta vare sig typ eller märke.



”Ändra aldrig ett vinnande koncept”, säger han.

Han har alltid kört med däck från Trelleborg och säger att han inte vågar prova något annat.

– De här däcken fungerar perfekt för den här typen av jobb, och de får slita hårt, säger Bjarne.

Varje år hämtas 500 000 ton sten och sand från stenbrottet. Och det är tunga transporter, varje lass med krossten väger vanligen 50–53 ton.

Slitstarka däck

Det är långt upp från botten av stenbrottet, och med så tunga lass krävs både robusta fordon med många hästkrafter och däck som tål mycket.

– Det är en tuff stigning på både grus och asfalt, och det är ojämnt, säger Bjarne.

Över 10 000 lass har körts med däcken på två år. Det blir 5 000 lass per år som fraktas en sträcka på ca fem kilometer tur och retur. Däcken rullar på en kombination av grus och asfalt och har nu gått ca 5 500 timmar på både fram- och bakhjulen. Men det finns fortfarande mycket kvar av dem.

” De här däcken fungerar perfekt för den här typen av jobb, och de får slita hårt. Det är en tuff stigning på både grus och asfalt, och det är ojämnt.

Bjarne Kalberg

– Jag räknar med att däcken ska hålla ett bra tag till. Kanske till och med dubbelt så långt som de gått hittills, säger han.

Bjarne räknar med att han suttit runt 60 000 timmar i traktor, och det har i stort sett alltid varit på däck från Trelleborg, så ingen kan säga att han inte har erfarenhet.

– De enda som kanske inte är helt nöjda med däcken måste vara återförsäljarna. Det tar ju väldigt lång tid innan däcken är slut så de kan sälja nya till mig, säger Bjarne med ett leende.

Den dubbelkantade
mönsterdesignen minskar
de mönsterrelaterade
vibrationerna, vilket
minimerar bränsleförbruk-
ningen samtidigt som
livslängden ökar.



Trelleborg uppgraderar TM1000 till ProgressiveTraction®

TM1000, utformat för högeffektstraktorer, kommer under de kommande månaderna gradvis uppgraderas med den mycket framgångsrika och prisbelönta tekniken ProgressiveTraction. Med hjälp av denna teknik ökar dragförmågan och minskar påfrestningarna för underlaget samtidigt som den förbättrar maskinens prestanda på väg.

Jämförelse med standardteknik, och beroende på däckstorlek och traktorstorlek, har ProgressiveTraction visat sig ha upp till 10 procent förbättrad dragkraft, 3 procent lägre bränsleförbrukning och en ökad livslängd med upp till 5 procent.

– Efterfrågan på högre produktivitet inom lantbruket driver fram den kontinuerliga utvecklingen av nya motorer och växellådor för lantbruksmaskiner med medelhög till hög effekt. Mönsterdesignen ProgressiveTraction har framtagits för att klara kraven som ställs av den senaste generationens maskiner, förbättra effektiviteten i överföringen av motors effekt till dragkraft i fält, samtidigt som markpackningen

minskas, säger Piero Mancinelli, Global R&D Director Agricultural Tires, Trelleborg Wheel Systems.

– Den speciella dubbelkantade mönsterdesignen har utformats för att minska de mönsterrelaterade vibrationerna, vilket minimerar bränsleförbrukningen samtidigt som livslängden ökas.

När mer kraft når marken innebär detta en högre påfrestning på däckets. Även när ytterligare effekt överförs till marken så klarar den nya däckprofilen påfrestningarna. Dessutom kommer däcklinjen IF att uppgraderas till VF-teknik, vilket möjliggör en högre lastkapacitet på upp till 40 procent jämfört med ett standarddäck, eller upp till 40 procent lägre lufttryck i fält, vilket minskar markpackningen.

Övergång till förnybar energi

Ångproduktion är nödvändigt för vulkning av däck, men sköts traditionellt av en oljepanna som släpper ut stora mängder koldioxid. Nu investerar Trelleborg i en avancerad bibränslepanna som minskar koldioxidutsläppen med över 90 procent. Projektet har påbörjats och den nya processen planeras att tas i drift fullt ut i juni 2019.

Investeringen kommer inte bara att minska anläggningens klimatpåverkan, utan också förbättra produktionseffektiviteten. Anläggningen som ligger i Makola, nära Colombo på Sri Lanka, har över 850 anställda och tillverkar massiva däck till materialhanteringsfordon och fordon för hamnverksamhet, samt pneumatiska däck till lättare lantbruksmaskiner.

– Investeringen ligger i linje med vårt mål att hantera vår miljöpåverkan i däckets hela livscykel, från design till slutet på livslängd, för att rejält minska koldioxidutsläppen från både produktionsprocesser och produkter. Installationen av den nya biobränslepannan kommer också att förbättra kostnadseffektiviteten

i förädlingsprocessen och minska påverkan från råvaruvariationer för kunderna, samtidigt som vi bibehåller produkternas konkurrenskraft på marknaden, säger Paolo Pompei, affärsområdeschef för Trelleborg Wheel Systems.

– Initiativet ligger också i linje med Trelleborgs hållbarhetskoncept Blue Dimension™ som fokuserar på att kombinera miljöfördelar med kundfördelar i fråga om högre effektivitet och produktivitet.

Minskat koldioxidavtryck

Den traditionella däcktillverkningen på anläggningen står idag för över 11 000 ton koldioxidekvivalenter och förbrukar 3,5 miljoner liter eldningsolja per år. Med införan-

det av biomassasystemet minskar koldioxidavtrycket till under 1 000 ton koldioxidekvivalenter per år, vilket motsvarar en 90-procentig minskning. Den biomassa som krävs för produktionen kommer helt och hållet att levereras av lokala producenter, vilket ger kortare transporter, minskar koldioxidavtrycket ytterligare samt stödjer den lokala ekonomin.

Förnybar energi

Detta är bara ett av många initiativ som Trelleborg har lanserat på sina anläggningar runt om i världen för att motverka negativa klimatförändringar samt ligga i framkant i branschen och samtidigt bidra till införandet av förnybar energi.

” Installationen av den nya biobränslepannan kommer också att förbättra kostnadseffektiviteten i förädlingsprocessen och minska påverkan från råvaruvariationer för kunderna.”

– Paolo Pompei, Affärsområdeschef Trelleborg Wheel Systems



Gör skillnad i Kenya

Trelleborg Wheel Systems har aktivt stärkt sin närvaro i Afrika genom att utöka sitt nät av distributörer i nya länder. Men med tillväxt följer ansvar. I november 2018 besökte ett team Emmanuel Favoured Children Center i Kenya för att skänka förnödenheter som mat, kläder och sängkläder.

På centret bor 50 barn mellan 4 och 18 år. Det är övergivna, HIV-positiva föräldralösa barn som får mat och boende och psykologiskt stöd här på centret. Man ser också till att de får en bra utbildning genom att uppmuntra dem att gå till de lokala skolorna.



Trelleborg huvudsponsor för Massey Ferguson eXperience Tour 2019

Som huvudsponsor för European Massey Ferguson MF eXperience Tour 2019 kommer vi att ta upp vikten av kontrollsystem för att säkerställa rätt lufttryck i däck.

MF eXperience Tour genomförs på 25 platser med 75 enskilda evenemang och ger 6 000 lantbrukare, leverantörer och maskinanvändare inblick i den senaste utvecklingen inom traktorer och markpackning, samtidigt som de får möjlighet till praktisk erfarenhet av de senaste produkterna från både Massey Ferguson och Trelleborg.

Enligt Francesco Murro, marknadsföringschef på Massey Ferguson EME, utgör Massey Ferguson och Trelleborg idealiska partner för att lyfta fram vikten av ansvarsfull teknisk utveckling

och för att utbilda användare i hur de kan använda denna för att förbättra den operativa effektiviteten, minska ägandekostnaderna, minimera påverkan på miljön och öka produktiviteten.

– Vi är mycket glada över att ha Trelleborg med oss som vår tekniska partner för dessa viktiga evenemang. Vi är båda kundfokuserade företag som ligger i framkanten i branschen när det gäller teknik och vi brinner för att utveckla nya idéer och lösningar för att hjälpa våra kunder arbeta mer effektivt i framtiden, säger Murro.

För att understryka detta kommer Trelleborg att köra workshop på alla evenemang där vi demonstrerar den nya TLC Plus-appen.

MF eXperience Tour fortsätter hela 2019 och besöker platser i Italien, Frankrike, Tyskland, Spanien, Polen, Norge och Danmark.

GDPR

Vi bryr oss verkligen om din integritet. För att säkerställa att du kan utöva dina rättigheter enligt den nya integritetslagstiftningen (Allmänna dataskyddsförordningen (EU) 2016/679), vill vi hålla dig uppdaterad om hur vi behandlar dina personuppgifter, och särskilt hur du kan utöva dina rättigheter.

aTraction Lantbruk är ett magasin som produceras av Trelleborg Wheel Systems Nordic AB. Magasinet distribueras till kunder som finns i vårt ERP-system samt som bilaga till prenumeranter av tidningen Lantmannen.

För ytterligare information, se Trelleborgs hållning kring integritet på:

www.trelleborg.com/sv/wheels/privacy-notice



Foto: Shutterstock

Vi finns här för dig

KUNDSERVICE



Christian Schyllert



Christina Svensson



Gulseren Ileri



Ingemar Thörn



Roger Trulsson



Hans Jacobsson

LANTBRUKS- OCH SKOGSDÄCK



Magnus Jacknér
Försäljningschef Sverige



Peter Alsenlid
Norra Sverige



Christian Sundeborn
Östra Sverige



Kent Jansson
Västra Sverige



Torny Ekelund
Södra Sverige



Jan Arrila
Finland



Martin Kirkegaard
Danmark



René Laumand
Danmark



Frode Jahr Andersen
Norge

ENTREPRENAD- OCH INDUSTRIDÄCK



Tony Alderlid
Försäljningschef Norden



Patrik Berglund
Sverige



Petter Teigen
Norge

KUNDSERVICE

Tel: 0410-512 24
tw.s.nordic@trelleborg.com

Ansvarig Kundservice

Hans Jacobsson
Tel: 0709-55 14 21
hans.jacobsson@trelleborg.com

LANTBRUKS- OCH SKOGSDÄCK

Försäljningschef Sverige

Magnus Jacknér
Tel: 0709-72 16 20
magnus.jackner@trelleborg.com

Regionansvariga Sverige

Norra

Peter Alsenlid
Tel: 0766-08 54 61
peter.alsenlid@trelleborg.com

Östra

Christian Sundeborn
Tel: 0702-96 62 62
christian.sundeborn@trelleborg.com

Västra

Kent Jansson
Tel: 0709-50 25 13
kent.jansson@trelleborg.com

Södra

Torny Ekelund
Tel: 0708-55 13 71
toryn.ekelund@trelleborg.com

Regionansvarig Finland

Jan Arrila
Tel: +358 456 365 025
jan.arrila@trelleborg.com

Regionansvariga Danmark

Martin Kirkegaard
Tel: +45 4047 0042
martin.kirkegaard@trelleborg.com

René Laumand

Tel: +45 2834 4579
rene.laumand@trelleborg.com

Regionansvarig Norge

Frode Jahr Andersen
Tel: +47 41 47 50 11
frode.andersen@trelleborg.com

ENTREPRENAD- OCH INDUSTRIDÄCK

Försäljningschef Norden

Tony Alderlid
Tel: 0708-66 18 22
tony.alderlid@trelleborg.com

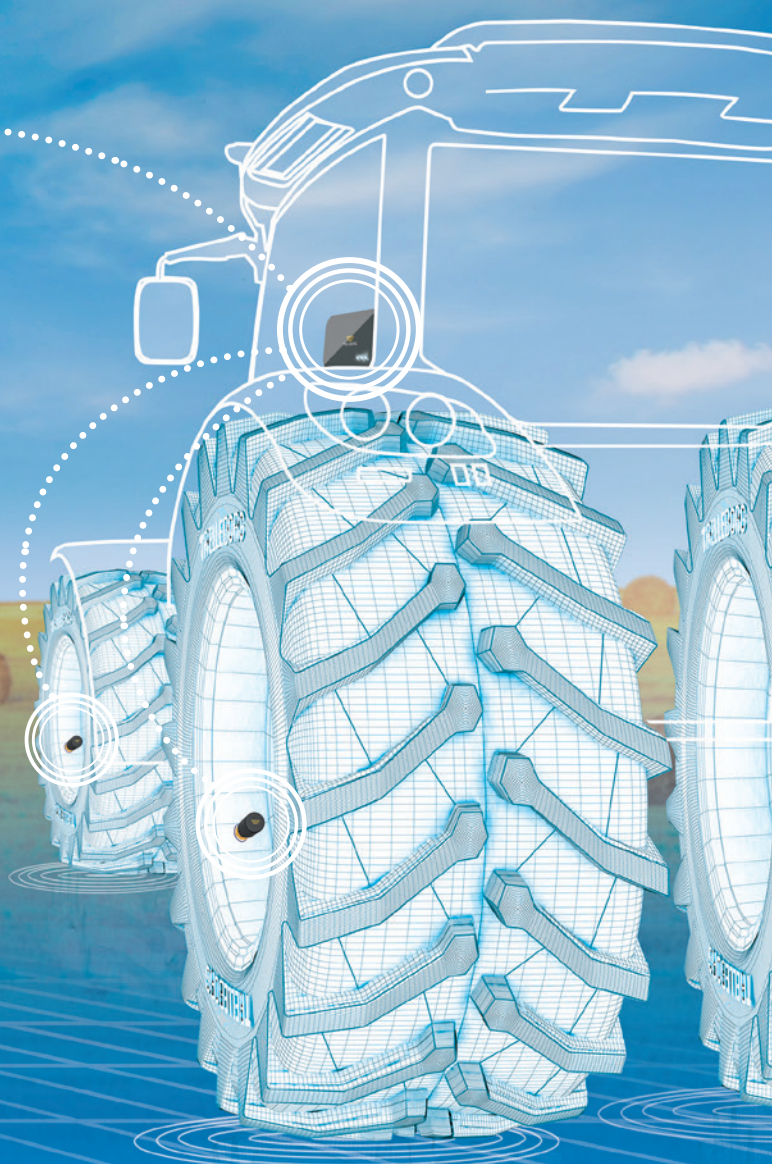
Regionansvarig Sverige

Patrik Berglund
Tel: 0708-72 42 55
patrik.berglund@trelleborg.com

Regionansvarig Norge

Petter Teigen
Tel: +47 91 33 96 92
petter.teigen@trelleborg.com

Load Calculator Plus. Mästare på lantbrukets produktivitet.



Nya Trelleborg TLC Plus-appen.

Användning av rätt tryck kan minska lantbrukets rörliga kostnader med över 20 %. TLC Plus-appen är ett avancerat sensorbaserat kontrollsystem som mäter skillnaden mellan det optimala lufttrycket och det faktiska lufttrycket i dina traktordäck. Läs mer på [Trelleborg.com/wheels/TLCPlus](https://www.trelleborg.com/wheels/TLCPlus)



TLC PLUS KIT

